

## Un nouveau métier : opticien à domicile

Jean-Michel Kerbiquet est opticien depuis 16 ans. Il y a trois mois, il a lancé sa petite entreprise, Votre opticien chez vous, afin d'exercer son métier tout en étant plus proche des gens.

### Les rendez-vous de l'éco



Le Bayois Jean-Michel Kerbiquet est né en 1976 à Pontivy. Après ses années lycée à Rostrenen, il fait des études supérieures d'optique à Fougères et obtient un BTS opticien lunetier. Un contrat de qualification professionnelle en plus lui a permis de devenir responsable de magasin. « Ce qui me plaît dans ce métier, c'est la multiplicité des tâches. On fait de l'atelier, de l'optométrie, du relationnel... commente l'opticien. On allie technicité et contact avec les gens. En 2000, j'ai trouvé du travail très rapidement. À ce moment-là, c'était plus facile, on avait même le choix. »

Après avoir travaillé pour de grandes enseignes à Lorient, Quimper, et Concarneau, Jean-Michel Kerbiquet a eu envie d'évoluer différemment. En février dernier, il a quitté son emploi et a mis deux mois à monter son projet. 25 000 € d'investissement ont été nécessaires pour se lancer (achat de matériel technique : meuleuse, traceur, frontofocomètre, mallette d'essai avec verres d'examen de vue...).

#### Une marque

Après avoir déposé sa marque Votre opticien chez vous, il fait appel à deux sociétés quimperloises : La petite graphiste pour réaliser le logo, et Chez Pierro pour la création du site internet. « J'ai eu envie de sortir du



Jean-Michel Kerbiquet propose un vaste choix de monture, au domicile de ses clients.

« système actuel qui ne me plaisait pas au niveau de l'optique. Trop de commercial, obligation de courir après des seuils de rentabilité. J'ai failli tout arrêter, confie Jean-Michel. Maintenant, je travaille sur rendez-vous. Lorsque je n'en ai pas, je m'occupe de mes deux enfants, de ma famille. Mon statut d'autoentrepreneur me permet d'avoir des charges basses et pas de TVA. Je n'ai pas de pub à payer à un réseau. Je négocie en direct avec mes fournisseurs. Comme il n'y a pas d'intermédiaire, j'ai des remises plus importantes que lorsque je travaillais avec une enseigne. Du coup j'ai des prix de vente intéressants, en moyenne 20 % moins cher qu'en

boutique. »

Avec 500 modèles de montures dont une cinquantaine pour les enfants, Jean-Michel Kerbiquet propose le même choix que dans un petit magasin. Il travaille essentiellement avec des montures d'origine France garantie, à partir de 79 €, et les solaires à 29 ou 39 €.

#### Lunettes de sport

Le spécialiste de l'optique propose aussi des équipements de sport à la vue (lunettes de piscine ou masque de plongée). « Il n'y a pas d'attente comme en boutique. Le relationnel est très différent : il y a plus d'écoute, plus de proximité et de convivialité. Mes revenus ont été di-

visés par deux par rapport à ce que j'avais avant en tant que manager de plusieurs magasins, mais c'est un choix de vie, poursuit l'opticien. J'ai juste envie d'être heureux dans ce que je fais, je ne suis pas gourmand. »

Jean-Michel Kerbiquet se déplace jusqu'à 55 km autour de Quimperlé, de Bénodet à Auray, en remontant jusqu'à Carhaix. Tous les services d'un magasin d'optique sont proposés, sans les contraintes (tiers payant, lentilles, 2e paire gratuite...).

Informations : 06 51 73 56 70, sur [www.votreopticienchezvous.fr](http://www.votreopticienchezvous.fr) ou sur le Facebook Votre opticien chez vous.